



Atradius Kreditversicherung - Liquiditätssicherung für Ihre Kunden

05.06.2024



Unsere Mission

Ein verlässlicher Partner sein, der Ihnen dabei hilft, mit Vertrauen Geschäfte zu tätigen. Dazu bieten wir folgende Leistungen:

Schutz vor Forderungsausfällen

Bereitstellung von Informationen über neue Märkte

Unterstützen von Finanzierungen

Unterstützung bei der Entwicklung Ihres Unternehmens



Fakten & Zahlen

2023

Wert eingetriebener
unbezahlter
Forderungen



388 Mio. €

Wert der von Atradius
entschädigten
Forderungen



601 Mio. €

Solvabilitätsquote
verglichen mit der
erforderlichen
Kapitalisierung



>200 %

Ratings von A.M.
Best und Moody's



A & A1

Anteil der innerhalb
von 48 Stunden
bearbeiteten
Kreditlimit-Anträge



88 %

Anzahl der Länder, in
denen wir Vor-Ort-
Betreuung anbieten



50+

Anteil der Kunden,
die ihre Verträge
verlängern



95 %

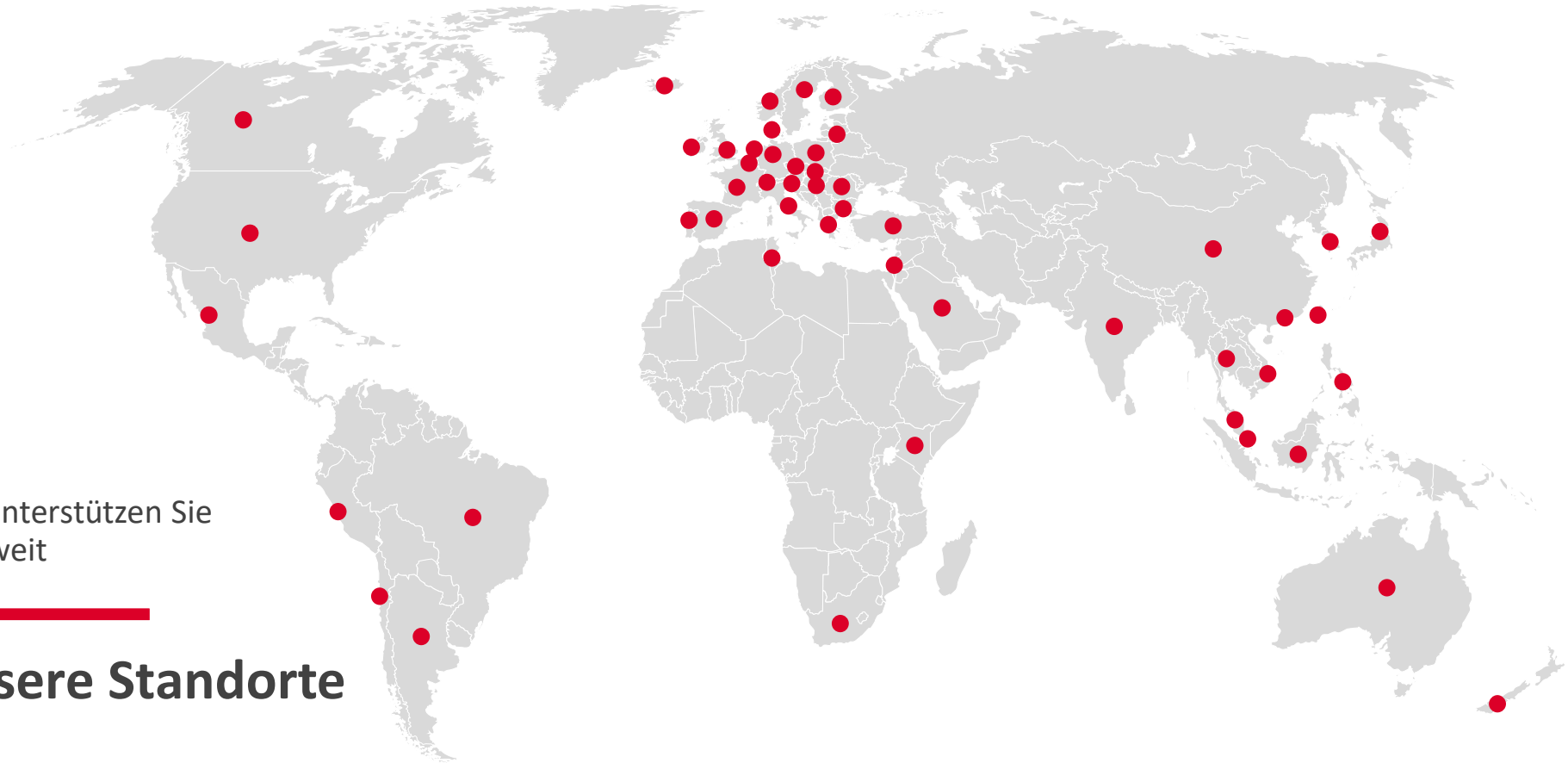
Im Jahr 2023
versichertes
Handelsvolumen



2,1 Bio. €

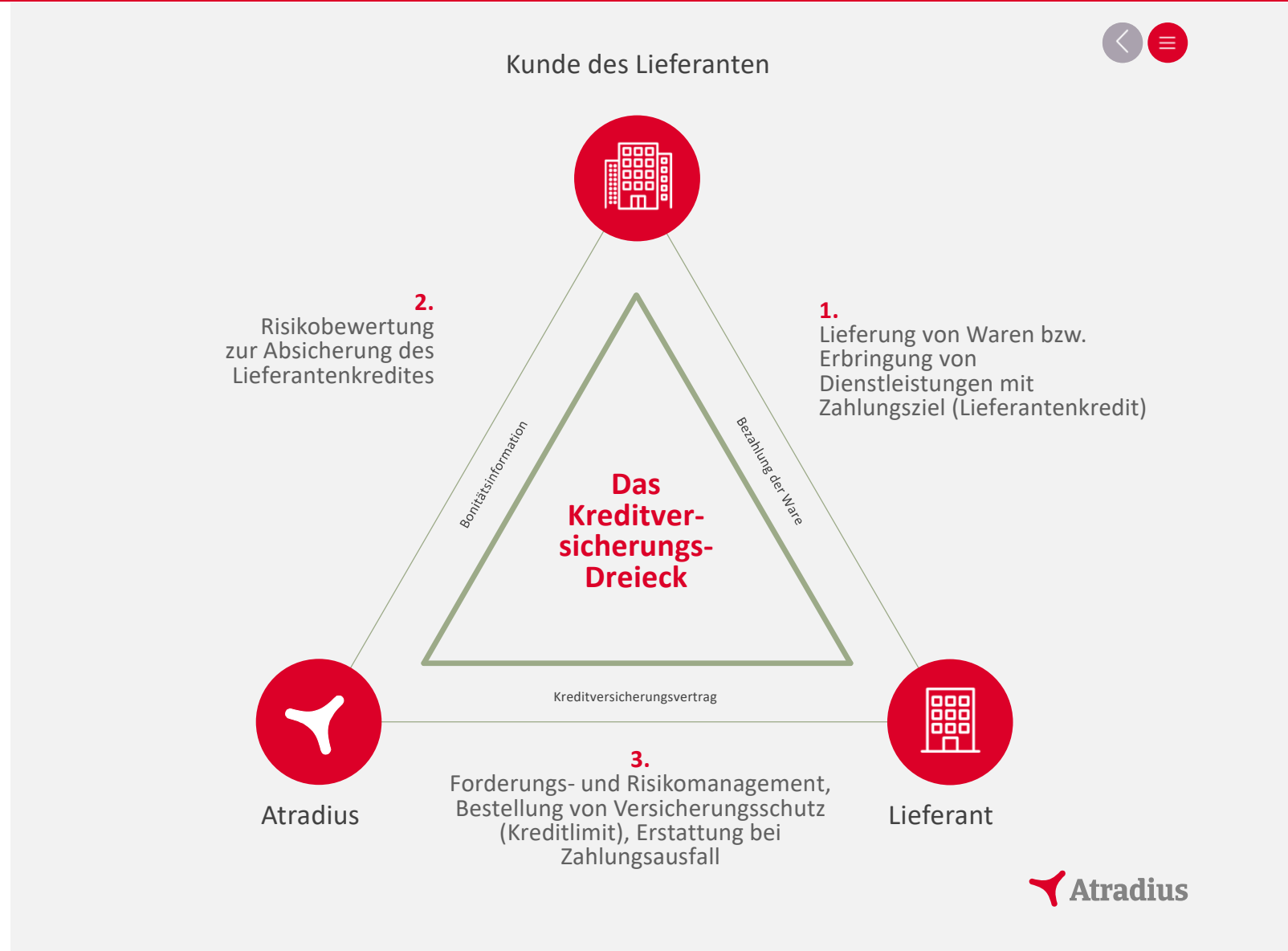
Wir unterstützen Sie
weltweit

Unsere Standorte



Kredit- versicherung

So
funktioniert
Kredit-
versicherung



Prinzip der Forderungsausfallversicherung



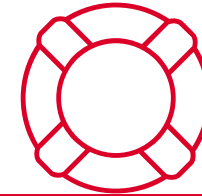
Schadenverhütung

Bonität
Prüfung und Monitoring von
Kunden



Schadenminderung

Professioneller und flexibler
Forderungseinzug
Inkasso



Entschädigung

Schnelle Entschädigung
bei

- Insolvenz
- Nichtzahlung

Versicherbare Risiken

- Insolvenz
- Zahlungsverzug (protracted default)
- Forderungen Privatpersonen
- Politisches Risiko
- Konsignationslager
- Forderungen über Agenten
- Vorauszahlung an Lieferanten
- Fabrikationsrisiko
- Insolvenzanfechtung

Vorteile einer Kreditversicherung

- **Schadenprävention**–Kreditversicherer erkennt aufkommende Zahlungsschwierigkeiten meist schon im Vorfeld
- **Aufbau eines solventen Kundenstamms**–Atradius weiß über Millionen potenzieller Abnehmer aufgrund einer Vielzahl anderer kreditversicherter Geschäfte Bescheid
- **Professionelles Debitorenmanagement**–Atradius greift auf unterschiedlichste Quellen, Erfahrungen und Prognosen für eine intensive Bonitätsanalyse zurück und erkennt damit Entwicklungen meist, bevor der einzelne Lieferant sie realisiert
- **Schutz der Bilanz**–Durchschnittlich 30 Prozent der Aktivseite einer Bilanz besteht aus offenen Forderungen und wird damit zum potenziellen Risikofaktor, der aber durch den Abschluss einer Kreditversicherung kalkulierbar wird
- **Liquiditätssicherung**–Erstattung der Forderung und Inkasso bereits bei Zahlungsverzug möglich
- **Schutz vor Folgeinsolvenz**–Kreditversicherer springt bei Zahlungsunfähigkeit ein
- **„Anwalt“ bei Insolvenz eines Abnehmers**–Atradius verhandelt für Lieferanten über Sicherheiten und kann „Dominoeffekt“ verhindern

Portfolioanalyse

Gemeinsam mit uns auf Kurs bleiben
Wir analysieren Ihre Kreditrisiken unverbindlich & schnell

05.06.2024

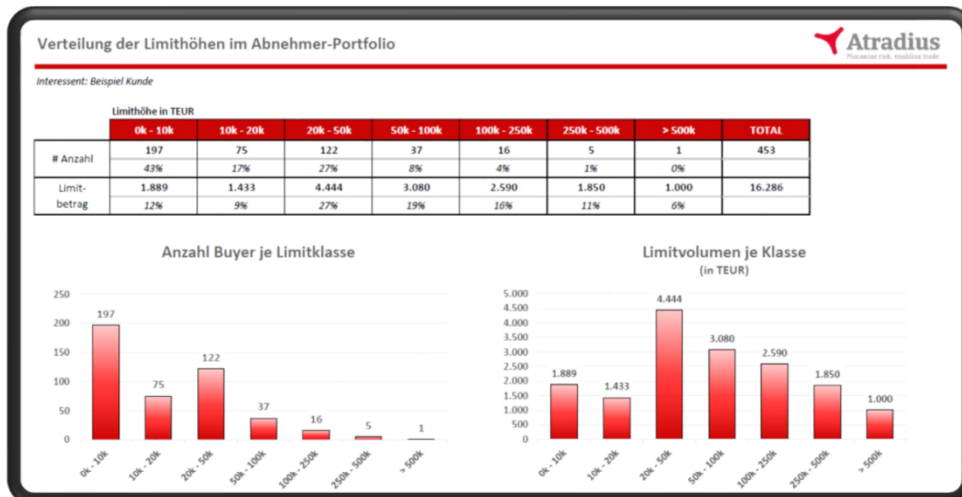
Ohne fundierte Prüfung Ihrer Abnehmer gibt es keine langfristigen Geschäftsbeziehungen

- Ermittlung von Ausfallwahrscheinlichkeiten in Ihrem Kundenportfolio
- Identifizierung von risikobehafteten Umsätzen
- Identifizierung von Kundengruppen und Klumpenrisiken
- Verteilung Ihrer Abnehmer auf Branchen, Länder und dem Atradius Buyer Rating
- Proaktive Steuerung Ihrer Forderungsportfolien



Profitieren Sie in unsicheren Zeiten von Atradius und erhalten Sie eine unverbindliche Einschätzung unserer Risikobereitschaft.

Sie liefern uns Ihre Abnehmer, wir erstellen Ihnen aussagekräftige Reports



Abnehmerländer - Ausfallwahrscheinlichkeit / Probability of default (PoD)

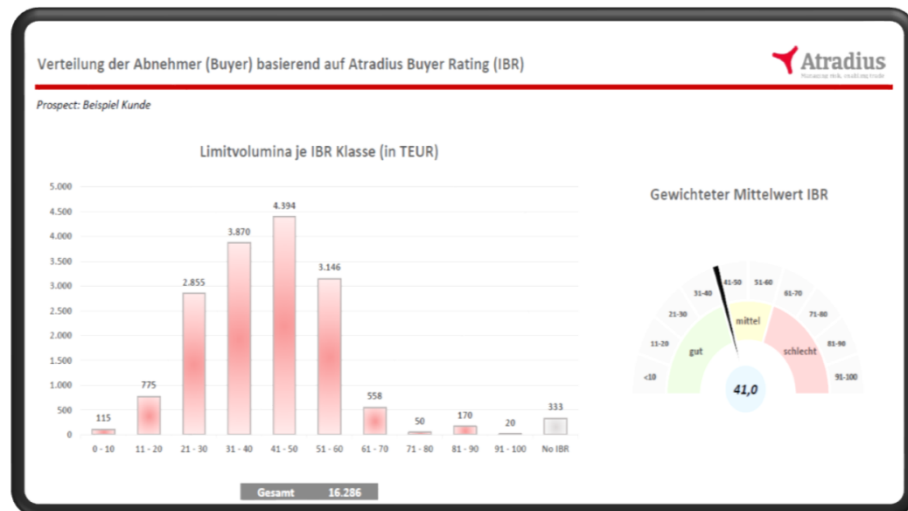
Prospect: Beispiel Kunde

Zusammenfassung per Land (Single Risk Betrachtung)

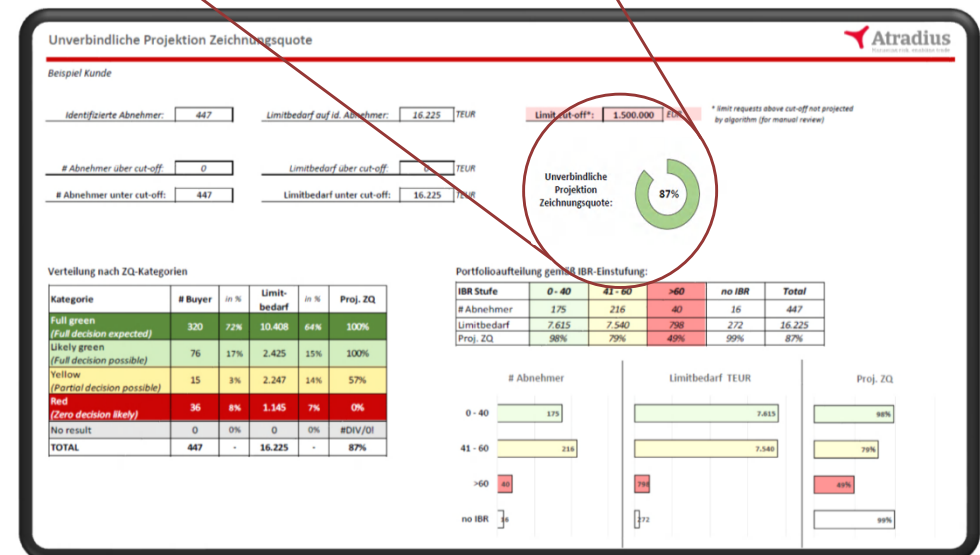
IBR <65										
Rang	Abnehmerland	# Buyers	Gesamt Limitbedarf (TEUR)	# Buyers (IBR >= 65)	Limitbedarf IBR <65 (TEUR)	in %	Portfolio at risk (TEUR)	Prospect Portfolio PoD	Benchmark: Ctry PoD (TPE weighted)	Ampel
1	Germany	413	14.899	23	14.441	91,6%	79	0,55%	0,53%	
2	Austria	6	690	0	690	4,4%	3	0,41%	0,41%	
3	Switzerland	4	150	0	150	1,0%	0	0,25%	0,39%	
4	Luxembourg	2	130	0	130	0,8%	1	0,52%	0,62%	
5	United Kingdom	2	50	0	50	0,3%	0	0,46%	0,85%	
6	Netherlands	2	40	0	40	0,3%	0	0,22%	0,60%	
7	Italy	2	40	0	40	0,3%	0	0,99%	0,64%	
8	Sweden	1	30	0	30	0,2%	0	0,34%	0,35%	
9	Israel	1	30	0	30	0,2%	0	0,00%	1,22%	
10	Liechtenstein	2	30	0	30	0,2%	0	1,10%	0,41%	
11	Mexico	2	30	0	30	0,2%	1	2,27%	1,68%	
12	Poland	1	25	0	25	0,2%	0	0,43%	0,64%	
13	Belgium	2	20	0	20	0,1%	0	0,55%	0,57%	
14	France	2	11	0	11	0,1%	0	0,20%	0,61%	
15	Denmark	1	10	0	10	0,1%	0	0,08%	1,04%	
16	United States of America	1	10	0	10	0,1%	0	0,31%	0,73%	
17	Spain	1	10	0	10	0,1%	0	2,22%	1,79%	
18	Ireland	1	10	0	10	0,1%	0	1,50%	0,85%	
19	Slovenia	1	10	0	10	0,1%	0	0,28%	1,38%	
20										
Other / Rest of world		0	0	0	0	0,0%	0	-	-	
Total		447	16.225	23	15.767	100%	85	0,54%		

IBR	IBR < 65	IBR > 65	IBR < 65	IBR > 65	IBR < 65	IBR > 65	IBR < 65	IBR > 65	IBR < 65	IBR > 65
IBR	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
IBR	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
IBR	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0

Gute Daten resultieren in hohen Zeichnungsquoten



Unverbindliche
Projektion
Zeichnungsquote:



Atrium, Insights & API: mehr als nur Versicherungsschutz



Atradius Atrium

Ihre Drehscheibe für das Kreditmanagement. Über ein einziges Portal können Sie Ihre täglichen Aktivitäten verwalten und Ihr Kundenportfolio analysieren.



Atradius Insights

Dieses Business-Intelligence-Tool bietet Ihnen einen noch nie dagewesenen Überblick über Ihre Polizze, Käuferisiken und -chancen.



Atradius API

Mit unseren APIs (Application Programming Interface) können Sie Deckungs-, Rating- und Nichtzahlungsinformationen in Echtzeit sicher in Ihr eigenes System integrieren.



Suchen und Erstellen von Kundendatensätzen

Kreditlimite beantragen, überwachen und einhalten

Greifen Sie auf wichtige Informationen über Ihre Kunden zu

Erfassung und Nachverfolgung von Zahlungsausfällen, Inkasso und Schäden

Unterstützung Finanzierung

- Factoring
 - a. 1 Vertragsmodell
 - b. 2 Vertragsmodell
- Werthaltigkeit von Forderungsaußenständen bewerten -> Portfolioanalyse
- Zusätzliche Sicherheit bei ausgeschöpfter Linie
- Eigenkapitalentlastung

Referenzen



Klagenfurt, Graz Land, Efferding



Vielen Dank für Ihre Aufmerksamkeit!

Tsvetelina Berova, MA BSc.

Sales Manager

Phone: +43 (0)1 81303 1317 | Mobile: +43 (0)664 884 77954

Email: Tsvetelina.BEROVA@atradius.com | atradius.at

Jörg Delpo, Bakk.

Director Partnermanagement

Phone: +43 (0) 1 8130313-29 | Mobile: +43 (0) 664 88477949

Email: joerg.delpo@atradius.com | atradius.com